



Conseiller en Gestion Privée (H/F) en Région : Mulhouse / Strasbourg / Lyon / Nantes / Lille

Date : 12/11/2018	Lieu :	Régions
Référence : CGP	Statut :	CDI

Advenis Gestion Privée

Coté sur Euronext Paris, Advenis est un groupe indépendant, acteur majeur dans la conception, la distribution et la gestion d'actifs immobiliers et financiers.

Advenis s'appuie sur son réseau Advenis Gestion Privée et sur des partenaires financiers de renom, pour accompagner les investisseurs privés en leur proposant de bénéficier d'une offre patrimoniale et successorale, permettant un véritable suivi au fil du temps et à chaque étape de la vie.

A chaque besoin, Advenis Gestion Privée propose une ou des solutions parmi sa gamme étendue de produits de diversification patrimoniale à forte valeur ajoutée : assurance vie, PEA, compte-titres, immobilier, capital investissement, etc.

Poste et missions

Les principales missions du Conseiller en Gestion Privée (H/F) :

- Vous accompagnerez les actionnaires dirigeants et investisseurs privés fortunés dans la gestion ou valorisation de leur patrimoine global,
 - Vous proposerez et vendrez les produits d'investissement patrimonial (financiers, immobiliers et d'assurances) auprès d'une clientèle de particuliers haut de gamme : prospection commerciale et toute action en vue du développement de la clientèle, suivi personnalisé auprès des clients, mise en place et animation d'un réseau de prescripteurs apporteurs d'affaires, organisation de votre activité commerciale,
 - Votre professionnalisme vous permettra de conseiller vos prospects et clients, professionnels et particuliers, chez lesquels vous vous déplacerez pour leur apporter votre expertise,
 - Rassurant et persuasif, vous saurez convaincre vos interlocuteurs que l'offre Advenis est adaptée à leurs besoins, vous les accompagnerez au gré de leur évolution et les fidéliserez dans le temps,
 - Cette offre patrimoniale et successorale, pour laquelle vous bénéficierez d'une solide formation technique complétée d'un accompagnement commercial (au sein d'une équipe encadrée par un manager de proximité), est essentiellement composée de produits d'assurance-vie, de produits financiers (comptes-titres, PEA, FCPI, FIP,...) et de produits immobiliers (lots en direct, SCPI).
-
- CDI – Temps complet – Rémunération fixe + variable non plafonné.
 - Outils mis à disposition pour le terrain : téléphone mobile et tablette PC avec logiciels performants.
 - Postes à pourvoir dès que possible basés à : Lille, Mulhouse, Strasbourg, Lyon, Nantes.



Profil

- Tempérament commercial affirmé, autonome, expérimenté en négociation, vous recherchez un projet motivant et responsabilisant au sein d'une structure pouvant vous offrir une réelle opportunité de carrière.
- De formation supérieure avec expérience commerciale réussie de 3 à 5 ans minimum souhaitée dans la vente de services financiers.

Postuler

Adressez votre candidature (CV et lettre de motivation) à : recrutement@advenis.com sous la référence « Conseiller en Gestion Privée ».

En nous adressant votre candidature, vous consentez expressément à la conservation et l'utilisation par le service des Ressources Humaines et les personnes habilitées, des données personnelles contenues dans cet envoi avec pour finalité l'examen de votre candidature. Vous bénéficiez d'un droit d'accès, de rectification, de limitation, d'opposition, de portabilité de ces données et de réclamation auprès de la CNIL en adressant votre demande à dpoadvenis@advenis.com